**Программа экспортного семинара**

**01 - 02.09.2020 г. с 10 ч.00 мин до 19 ч.00 мин. (местное время, Мск +4)**

**Тема семинара: «Основы экспортной деятельности».**

|  |
| --- |
| **Блок 1. ВВЕДЕНИЕ** |
| Знакомство  |  |
| **Блок 2. ВВЕДЕНИЕ В ЭКСПОРТ КАК ПРОЕКТ** 1. Видеоролик 2. Преимущества экспортной деятельности 3. Введение. Жизненный Цикл Экспортного Проекта (ЖЦЭП)  |  |
| **Блок 3. ВЫБОР РЫНКА И ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ**1. Выбор места 2. Проведение исследования и выбор рынка 3. Источники коммерческой информации по странам и рынкам 4. Работа с русскоязычными источниками информации по странам и рынкам 5. Определение страны, наиболее благоприятной для экспорта 6. Поиск покупателя 7. Поиск иностранного покупателя **Блок 4. ПОДГОТОВКА ПРОДУКТА К ТРЕБОВАНИЯМ РЫНКА/ПОКУПАТЕЛЯ**1. Подготовка продукта к требованиям рынка/покупателя 2. Определение разрешительной документации. 3. Защита интеллектуальной собственности и ноу-хау на внешних рынках  |  |
| **Блок 5. ПЕРЕГОВОРЫ С ПОКУПАТЕЛЕМ И ЗАКЛЮЧЕНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА** 1. Переговоры 2. Подготовка к переговорам 3. Подготовка и заключение внешнеторгового контракта 4. Контракты друг с другом  |  |
| **Блок 6. ПРОИЗВОДСТВО** 1. Производство 2. Алгоритм оценки готовности предприятия к экспорту.**Блок 7. ПОДГОТОВКА ТОВАРА К ЭКСПОРТУ. ДОСТАВКА ТОВАРА ИНОСТРАННОМУ ПОКУПАТЕЛЮ (ТАМОЖНЯ И ЛОГИСТИКА)** 1. Таможня 2. Готовность компании к таможенному оформлению 3. Логистика **Блок 8. ОПЛАТА (ВАЛЮТНЫЕ ПЛАТЕЖИ). РИСКИ В ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ** 1. Оплата контракта. Валютные платежи 2. План подготовки к получению оплаты за товар 3. Экспортные риски 4. Решение кейса «Риски» 5. План предварительной оценки рисков в отношении потенциального рынка (рынков) Обсуждение «Жизненного цикла экспортного проекта (на примере своей компании)» **Блок 9. ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА** Государственная поддержка экспортного проекта Дискуссия-консультация**ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ** Обратная связь / Итоговые отзывы  |  |